

GROUPE RESELLER

Créer des liens. Se former.
Tirer parti de nouvelles opportunités.



SEAGATE

PARTNER PROGRAM

Seagate Partner Program

Notre économie repose aujourd'hui sur les données. Unissons nos forces pour en tirer le meilleur parti.

Le programme Seagate Partner Program est conçu pour vous aider à vous positionner sur des marchés nouveaux et émergents grâce aux avantages suivants :

Formation et base
de connaissances

Génération
de demande

Support marketing
et commercial



A man with dark hair and a beard, wearing a blue denim shirt, is sitting at a wooden desk. He is looking down at a tablet computer in his hands, with a laptop open in front of him. The background is a blurred office or workspace with green bokeh lights. The entire scene is framed within a large white circle.

ÉCLIPSER LA CONCURRENCE

Bienvenue dans le groupe Reseller

Vous souhaitez développer vos ventes ?
Nous nous engageons à vous y aider
en vous permettant de vous démarquer
de vos concurrents. Seagate® soutient ses
revendeurs agréés en leur fournissant un
badge à montrer aux clients,
des informations détaillées sur les produits,
des formations à la demande et des
supports marketing prêts à l'emploi.



**Devenez
revendeur agréé
en trois étapes**



**Démarquez-
vous face à la
concurrence**



**Fidélisez vos
clients avec des
produits Seagate
de qualité**

Avantages exclusifs des revendeurs agréés



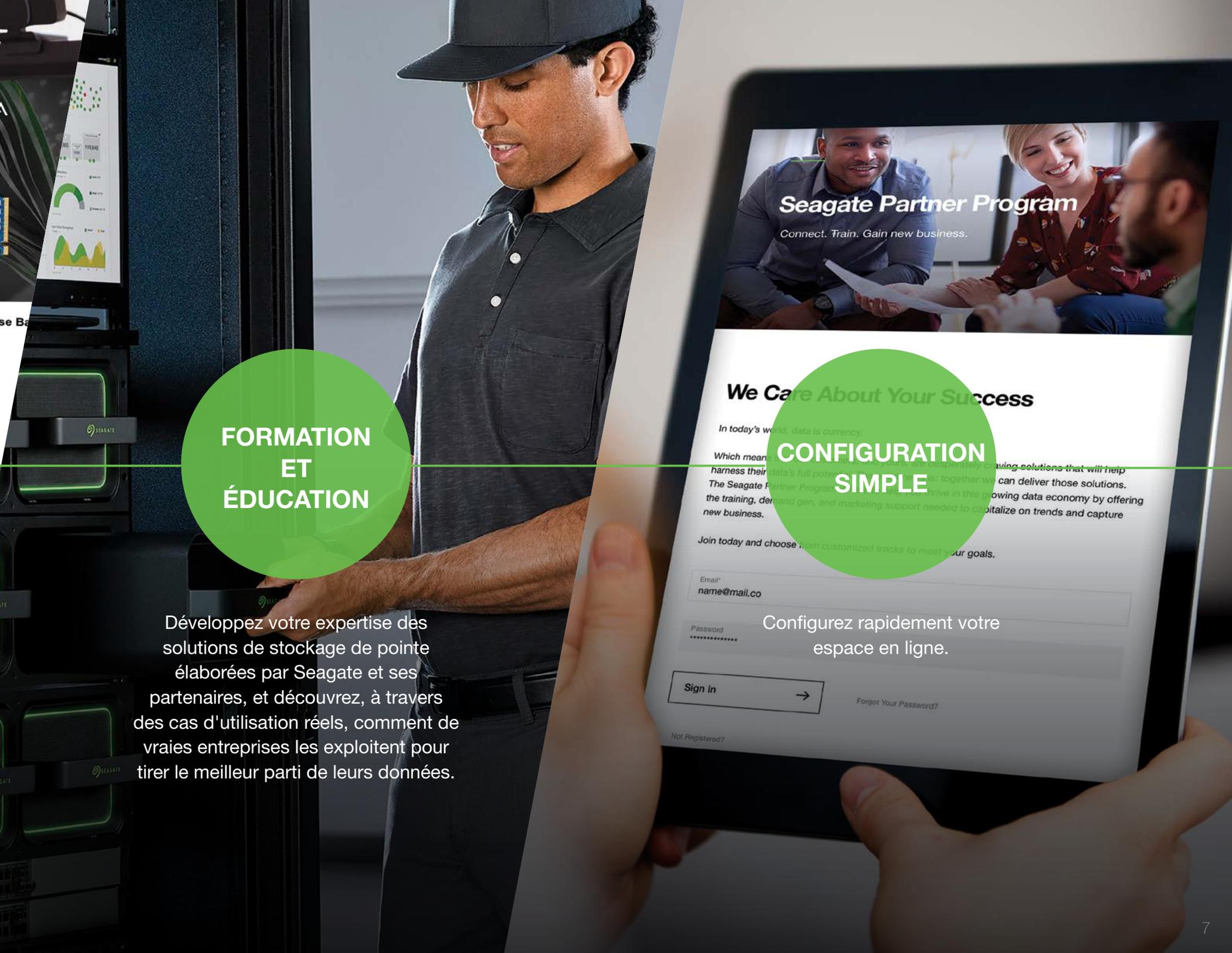
BADGE DE REVENDEUR AGRÉÉ

En tant que revendeur agréé, vous disposez d'un badge exclusif indiquant à vos clients que vous vendez des produits Seagate de haute qualité.

MARKETING ET PROMOTION

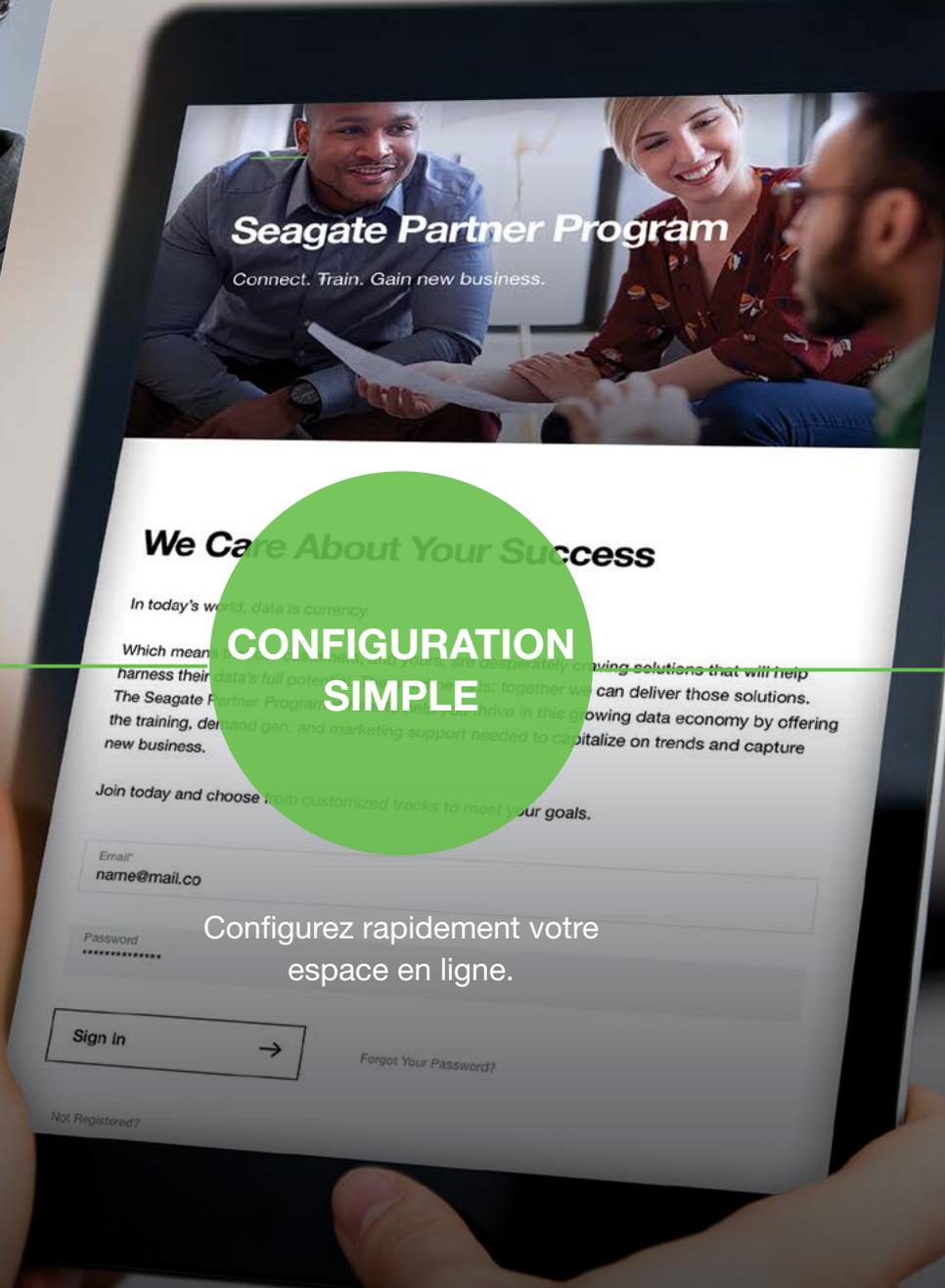
Créez des pages de produits aux couleurs de la marque avec notre assistance et nos supports marketing prêts à l'emploi.





**FORMATION
ET
ÉDUCATION**

Développez votre expertise des solutions de stockage de pointe élaborées par Seagate et ses partenaires, et découvrez, à travers des cas d'utilisation réels, comment de vraies entreprises les exploitent pour tirer le meilleur parti de leurs données.



Seagate Partner Program

Connect. Train. Gain new business.

We Care About Your Success

In today's world, data is currency.

Which means that businesses are constantly looking for ways to harness their data's full potential. Together we can deliver those solutions. The Seagate Partner Program helps you thrive in this growing data economy by offering the training, demand gen, and marketing support needed to capitalize on trends and capture new business.

Join today and choose from customized tracks to meet your goals.

Email
name@mail.co

Password

Sign In



[Forgot Your Password?](#)

[Not Registered?](#)

**CONFIGURATION
SIMPLE**

Configurez rapidement votre espace en ligne.



3 étapes pour devenir revendeur agréé



Inscrivez-vous au Seagate Partner Program



Suivez les formations requises



Signez le contrat de revendeur

Conserver son statut

- Suivez les formations trimestrielles via le portail des partenaires Seagate
- Achetez vos produits Seagate uniquement auprès de distributeurs agréés
- Respectez les conditions du contrat



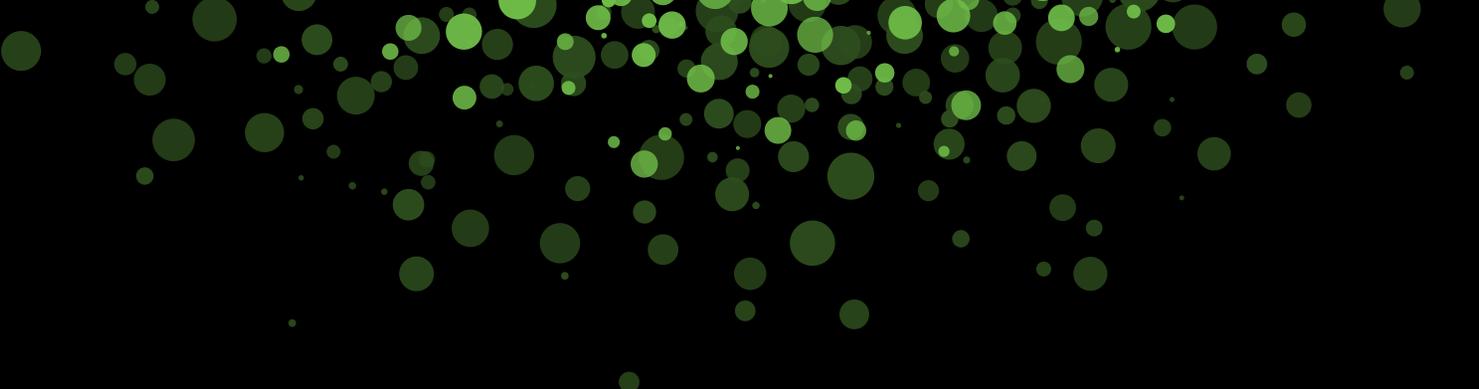
Deux statuts de revendeur

	REVENDEUR	
Badge de revendeur agréé à afficher		✓
Accès aux supports marketing pour créer des pages de qualité	✓	✓
Formations sur les produits Seagate	✓	✓

Revendeur de services de migration cloud

Conçu pour les Managed Service Providers, ce groupe Reseller spécialisé offre des formations ainsi qu'une assistance commerciale et marketing pour la vente des services de migration cloud Seagate.

Contactez l'équipe commerciale et marketing de Seagate pour en savoir plus.



Inscrivez-vous en tant que partenaire
Seagate sur la page
seagate.com/partners



SEAGATE